



Unser **3-Säulen-Konzept** für Ihren anhaltenden Unternehmenserfolg



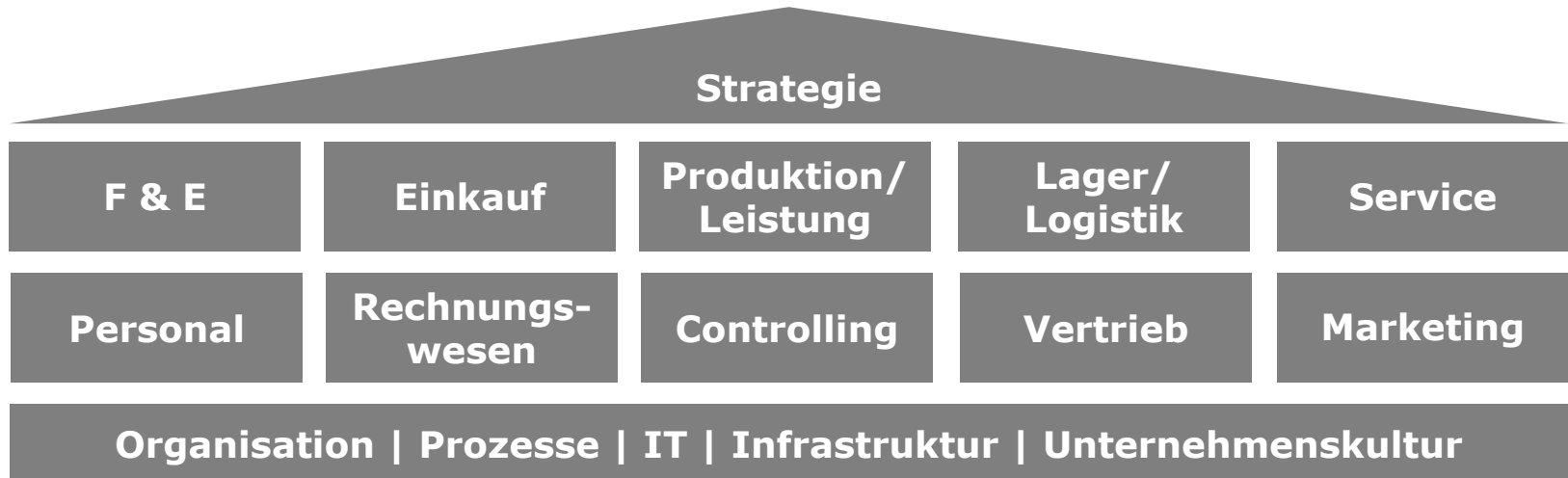
SEIT 2005 | KONSULTATION | MANAGEMENT
AUF ZEIT | FAMILIENVERBUND

Mag. (FH) Peter Ranefeld-Rathbauer MA | Mag. (FH) Paul Ranefeld |
Mag. Gabriele Ranefeld-Rathbauer

office@ranefeld.at | www.ranefeld.at
Skype: peranefeld | Tel: 0043 (0) 680 21 89 889

Wir schaffen Perspektiven.

3-SÄULEN-KONZEPT



SÄULE I

KONSULTATION:

- PROZESSOPTIMIERUNG
RECHNUNGSWESEN &
CONTROLLING
- STRATEGIEKONZEPTION
& -UMSETZUNG

SÄULE II

4 PHASEN – INTERIM MANAGEMENT:

- BRIEFING
- ANALYSE &
ENTSCHEIDUNGSPHASE
- UMSETZUNG
- DEBRIEFING

SÄULE III

FINANZIERUNG:

- INVESTORENSUCHE
- EIGENE
BETEILIGUNGSMODELLE

SÄULE I – Konsultation

- Prozessanalyse im REWE & CO
Benchmarkvergleich
- Workshop mit Entscheider
- Konzeptionelle Neuausrichtung bzw.
Evaluierung der bestehenden
Ausrichtung
- Ableitung von Maßnahmen, KPI,
technische Systemvoraussetzung
- Bei Bedarf Umsetzungsbegleitung

Controlling der
strat. Maßnahmen

KPI; roulierender
Forecast; Soll-Ist

**anhaltender
Unternehmenserfolg**

Strategie

**Erfolgs- und
Liquiditäts-
management**

Rechnungswesen

Controlling



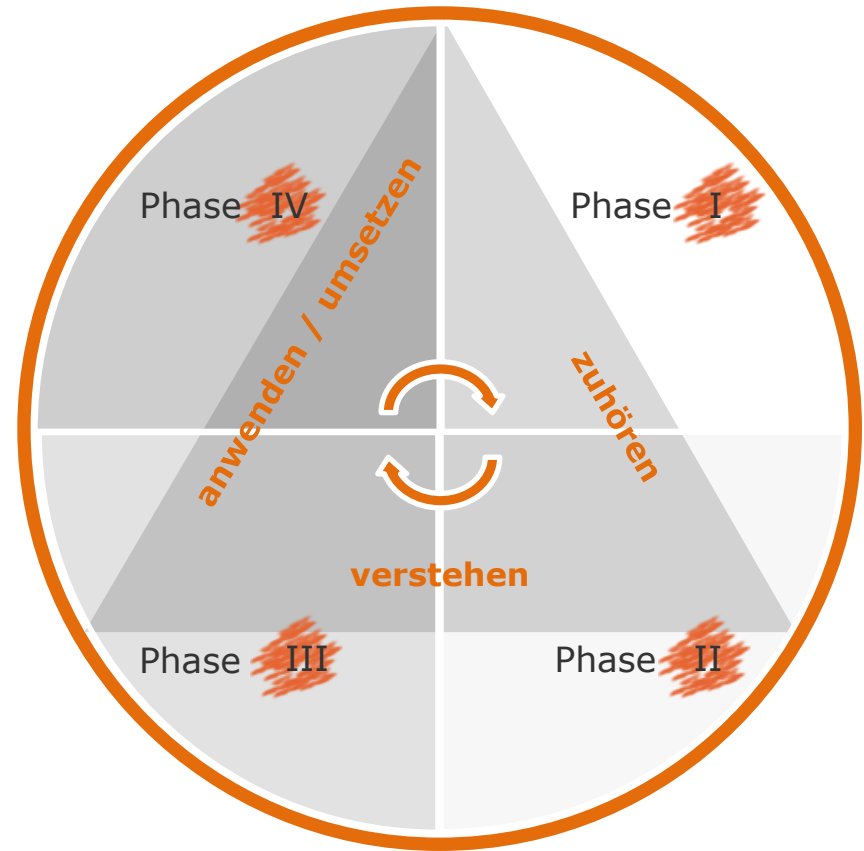
SÄULE II - Interim Management – 4 Phasen

- I Briefing**
 - Zuhören, erfassen der Situation
 - Bündeln der Information
 - Grundsatzvereinbarung

- II Analyse- & Entscheidungsphase**
 - Umfassende Analyse
 - Erarbeitung von Maßnahmenpaketen
 - Ziele entwickeln
 - Präsentation, Diskussion
 - Detailvereinbarung
 - Ableitung von Maßnahmen

- III Umsetzung**
 - Umsetzung sowie Detailerarbeitung der Maßnahmen und Ziele
 - Entwicklung Dashboard zur Messung
 - Evaluierung, Feedbackschleifen

- IV Debriefing**
 - Debriefing und Übergabe an Abteilung/Person



Vakanz

Change Management

Re-
strukturierung

Insourcing
Know-How,
PM

Krisen-
bewältigung

SÄULE III – FINANZIERUNG

I Investorensuche

- Investor-Fit
- Aufbereitung Unterlagen für Investor
- Begleitung während Due-Diligence

„Perfect Match“

- Suche nach geeignetem Partner, der Unternehmen im Wachstum begleitet und unterstützt
- Mittel- bis langfristige Betrachtung

II Eigenes Beteiligungsmodell

- Mehrere Ansätze möglich (z.B. Beteiligung Anteile, Mezzaninkapital, stille Beteiligung, Option, Call-Put, Darlehen mit Wandlungsoption)
- Ziel: kurz- bis mittelfristige Investition Know-How und Netzwerk von PartnerInnen von Ranefeld & Ranefeld-Rathbauer (langjährige Unternehmer unterschiedlichster Branchen)
- Immer iVm zusätzlichem Mandat (Beirats- oder Begleitungsfunktion)
- Bewertung
- Nutzung Erfahrung und Netzwerk der Partner (Vertrieb, Finance)

Ziel von Ranefeld & Ranefeld-Rathbauer

- Schnelles Wachstum
- Verkauf des Unternehmens



Interim Management | Restrukturierung |
Erfolgs- & Liquiditätssteuerung |
Prozessaufbau & -evaluierung im Rechnungswesen
& Controlling |
Strategiekonzeption & -umsetzung



Mag. (FH) Peter Ranefeld-Rathbauer MA
Mag. Gabriele Ranefeld-Rathbauer
Mag. (FH) Paul Ranefeld

office@ranefeld.at | www.ranefeld.at
Skype: peranefeld | 0043 (0) 680 21 89 889

[Kontaktaufnahme](#) | Nutzen Sie unseren Chatbutton | [AGB](#)